

Att Göra - Uppstart

Sätt mål och förstå hur vi får betalt

- ☐ Gå igenom alla frågor rörande bilaga: "Inslussning" (Mail 3). Se till att allt har blivit gjort.

Det är sagt att för att bemästra något krävs 90% "Varför" och 10% "Hur". Vi kommer steg för steg att lära dig allt om *Hur* du bäst kommer igång. Övningen nedanför handlar om *Varför* du arbetar med Herbalife och vad du har för drömmar och mål med din nya verksamhet.

Detta är kanske lite ovant till en början eftersom många av oss fick vänja oss av med att drömma när vi kom in i arbetslivet... omedvetna om att vi som anställda faktiskt bygger på någon annans dröm – chefens. Men nu är det dags att fundera över vad du själv verkligen vill ha ut av livet!

- ☐ Gör **övningarna här nedan**. Definiera varför du vill arbeta med Herbalife. Delge Sponsor.
- ☐ **Sätt ihop ditt 'Produktskifte'**. Du hittar ett schema för "Produktskifte" på HerbaSupport.se under fliken "Kom Igång".
- ☐ Läs sidan "**Network Marketing**" under fliken "Kom Igång" på HerbaSupport.se
- ☐ Gör allt på '**Uppstartsplanen**' och det som står under fliken: "**Kom Igång**" på HerbaSupport.se.
- ☐ Be din Sponsor om material och **manus till de val av 'DMO'** som du gör på HerbaSupport.se/Kom Igång/Bästa Början/Skaffa 2 Kunder... före nästa samtal!
- ☐ **Boka in nästa samtal** med din Sponsor. Datum:

Övning:

Varför blev du Herbalifedistributör? Vad vill du ha ut av din verksamhet? Välj minst 3 starka anledningar.

1. _____
2. _____
3. _____

Hur mycket vill du tjäna de första 30 dagarna?

Hur mycket vill du tjäna efter 12 månader?

Hur mycket tid kan du sätta av och när?
